

■ Technicien vendeur magasin de sports H/F

Contrat / CDI

Localisation / Saint-Jean-en-Royans (26)

***Les sports de montagne ont toujours été l'un des fils rouge personnel et/ou professionnel ?
Vous aimez allier pratique, technique, passion sportive et conseil client ?
Et, plus particulièrement sur les sports de glisse et de verticalité ?
Alors, collaborons ensemble.***

Installés depuis 2004 dans le village de Saint-Jean-en-Royans, au cœur de destinations touristiques, notre enseigne à taille très humaine, offre un large choix de produit et de matériels de toutes marques aux passionnés des sports de montagne et de verticalité.

Notre spécialité ? Proposer des produits adaptés à la pratique de la randonnée, de la spéléo, de l'escalade, du canyoning, du ski... auprès d'une clientèle de particuliers et de professionnels. En parallèle de notre point de vente, nous promovons et vendons nos gammes de produits via notre site e-commerce.

Notre moteur ? Allier conseil, maîtrise technique, sens du service et satisfaction client, passion, respect de l'environnement et d'un cadre de vie... l'ensemble portée par une équipe dynamique et enthousiaste de 9 personnes.

Le responsable adjoint de magasin, appréciant collaborer dans un esprit corporatif, engagé et proactif, souhaite renforcer son équipe en vente en intégrant un **Technicien vendeur H/F** ayant déjà de l'expérience sur les activités verticalité et/ou ski.

Le poste...

Vous serez garant-e du développement de la performance commerciale du magasin en assurant les ventes et les conseils techniques inhérents. Pour favoriser la satisfaction client, sa fidélisation et le développement des ventes, votre quotidien sera :

- Assurer l'accueil client
- Analyser son besoin et lui apporter conseil et choix des produits adéquats pour favoriser son expérience magasin
- Concrétiser les ventes adaptées
- Garantir le suivi de la politique commerciale en matière de gamme, de marge et de prix établie avec la Direction
- Veiller à la bonne tenue du magasin
- Contrôler les flux de marchandises et surveiller l'état des stocks magasin/location
- Préparer, entretenir et distribuer le matériel via l'atelier
- Gérer les approvisionnements et la tenue des gammes produits

Le contexte...

Afin de soutenir notre fort développement actuel, nous avons besoin de renforcer notre organisation et plus particulièrement notre équipe de vente. Notre objectif est de maintenir notre position de leader sur le marché de la verticalité tout en consolidant notre expertise sur les sports de montagnes, auprès de nos clients. Nous aspirons également à poursuivre notre développement sur de nouveaux marchés... Ce qui

peut aussi offrir de belles perspectives à moyen/long terme pour la personne qui souhaite s'inscrire dans notre projet d'entreprise.

Le profil...

Quel que soit votre parcours (autodidacte, de cursus initial commerce et/ou vente), ce que vous aimez particulièrement c'est combiner votre passion pour les sports de montagne et la gestion de la relation client. Votre maîtrise des différents types de matériel, des pratiques et votre expertise technique sur les sports outdoor vous positionne comme un-e interlocuteur-ice privilégié-e et apprécié-e auprès de la clientèle.

Vous avez déjà pu démontrer votre expertise dans ces domaines au travers d'une pratique personnelle aguerrie combinée à une expérience en vente de 3 ans minimum.

Nous recherchons, en plus d'un-e technicien-ne vendeur-se, une personnalité passionnée, engagée, investie et qui pourra faire bénéficier de son expérience confirmée à l'ensemble de l'équipe, et faire rayonner une bonne image de l'enseigne.

Vous vous retrouvez dans la description de ce profil ? N'attendez-plus et transmettez-nous votre profil/candidature. Nous vous contacterons très rapidement.

Info + /

Prise de poste en septembre/octobre idéalement

CDI – Base 39 h

Rémunération ouverte à discussion, selon expertise et expérience.

Envoyer CV et lettre de motivation à direction@croque-montagne.fr